



Презентация КОМПАНИИ



Содержание

1-2

О проекте

27-34

Организация работы

3-13

Продукты

35-43

Подробнее о компании

14-26

Управление бизнесом

44-46

Партнерам

Суть проекта

ReadyScript – это платформа для организации интернет-торговли, в которой интернет-магазин является центром омниканальных продаж.

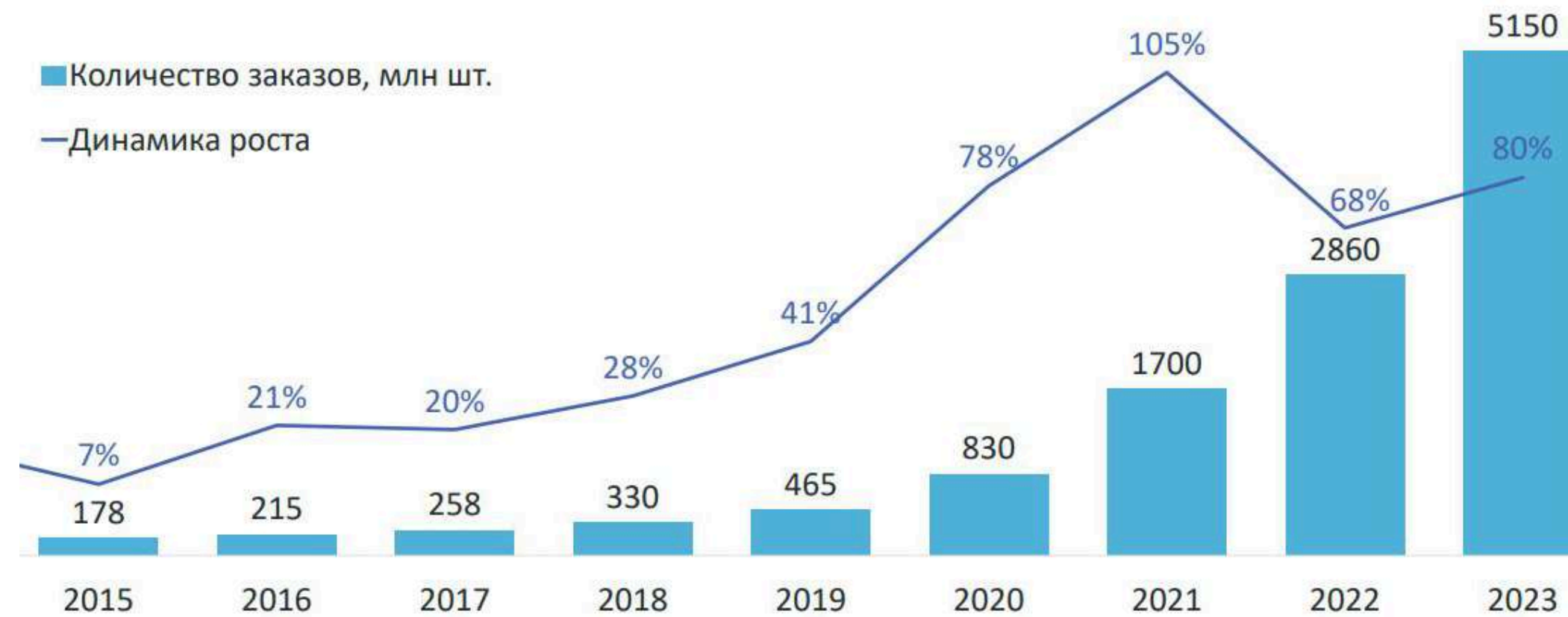
Удобная и быстрая CMS, встроенная CRM, мобильные приложения, маркетплейс дополнений и услуг партнеров, обширная экосистема различных вспомогательных сервисов.



[Подробнее](#)

Актуальность идеи

Динамика числа заказов 2015-2023



Источник: данные Data Insight, март 2024.

© ООО «Дейта Инсайт», 2024

Интернет-торговля активно развивается во всем мире и в России в частности.

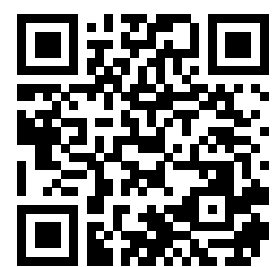
Развитие сервисов доставки, активная реклама крупных online игроков вовлекает все больше людей в покупки через интернет. Присутствие бизнеса в интернете дефакто необходимость в наше время.

Платформа ReadyScript позволяет предпринимателям автоматизировать всю технологическую цепочку от учета остатков товаров до принятия заказов и управления персоналом.

Продукты

ReadyScript – это набор различных программных продуктов и сервисов, которые вместе создают невероятное удобство для клиента.

Расскажем подробнее...



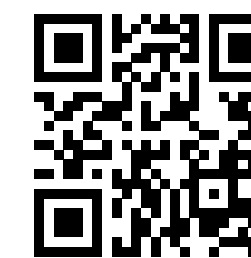
[Подробнее](#)



Коробочный продукт «Интернет-магазин ReadyScript»

Наш основной продукт. Мы продаем его опытным конечным клиентам и разработчикам. Продукт продается в виде открытых исходных кодов, которые можно дорабатывать и индивидуализировать под бизнес клиента.

- Современный интерфейс управления
- Встроенный трехкомпонентный антивирус
- Экспорт товаров во внешние площадки VK, FB, Яндекс.Маркет, GoogleMerchant, Avito,
- Встроенная CRM, интегрированная с телефонией
- Drag&drop конструктор сайта
- Складской учет, интеграция с 1С, внешнее API
- Более 300 других возможностей



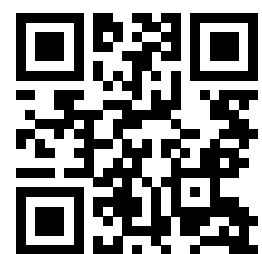
[Подробнее](#)

Облачный SaaS-сервис

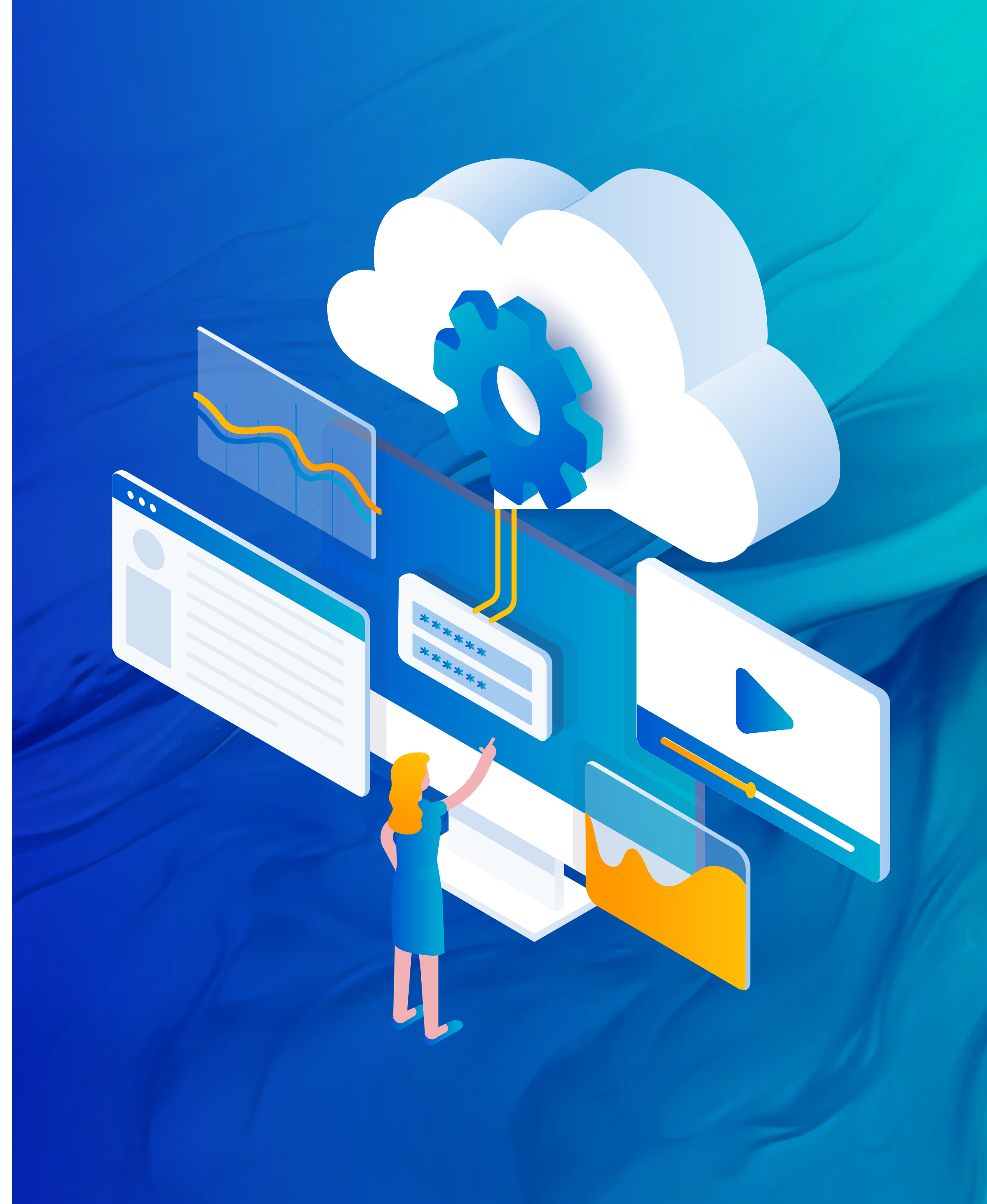
Продукт «Интернет-магазин ReadyScript» доступен в виде облачного сервиса, для небольших и средних компаний.

Клиенты могут за 3 минуты в 1 клик развернуть свой собственный интернет-магазин, без каких-либо технических навыков и сосредоточиться только на торговле.

Интернет-магазин «в облаке ReadyScript» предоставляется по подписной модели.



[Подробнее](#)





Сервис ReadyScript Mobile

Для клиентов платформы ReadyScript, мы разработали SaaS сервис, позволяющий быстро создать торговое мобильное приложение для iOS и Android для собственного бренда.

Мобильные приложения сервиса ReadyScript Mobile идеально интегрированы с платформой для интернет-магазина ReadyScript.

Право пользования мобильным приложением сервиса ReadyScript Mobile распространяется по подписке.



[Подробнее](#)

Экосистема из сервисов

Чтобы клиенты и партнеры всегда чувствовали поддержку на разных этапах роста своего бизнеса, мы создали различные вспомогательные сервисы.

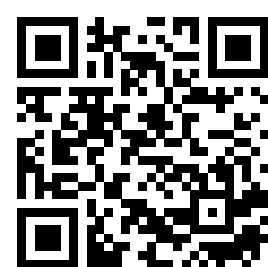


Маркетплейс дополнений

Функциональность ReadyScript - безгранична.

Любой сторонний разработчик может загрузить свое дополнение (addon) распространять его в нашем маркетплейсе платно или бесплатно.

Конечные клиенты могут установить любое дополнение в 1 клик из административной панели своего интернет-магазина.



[Подробнее](#)

07

Продукты

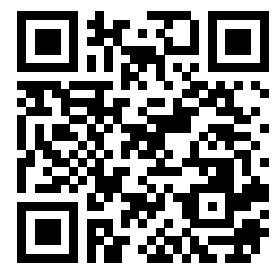
The screenshot displays the 'MARKETPLACE' interface with a navigation bar at the top containing 'Каталог', 'Поиск', 'Профиль', and '1 079 714.70 р.'. Below the navigation bar are several menu items: 'Модули для скидок', 'Реклама и SEO', 'Интеграция с сервисами', 'Остальные модули', and 'Темы оформления'. A large banner at the top reads 'Приглашаем разработчиков' with a 'Узнать подробности' button. The main content area is divided into two sections: 'Новинки' (New) and 'Лучшие платные дополнения' (Best paid addons). The 'Новинки' section features a grid of addons with their respective icons, names, and prices. The 'Лучшие платные дополнения' section highlights two specific addons: 'Бонусная и дисконт программа' and 'Интеграция с Ozon Seller'.

Название	Цена
Динамическое ценообразование	3 500 Р
Ferma OFD.ru	4 500 Р
ЮКасса СБП - QR-код	БЕСПЛАТНО
Виртуальная АТС от МТС	4 500 Р
API-фильтр	БЕСПЛАТНО
Развернутые оповещения в Telegram	БЕСПЛАТНО
Каскадная рассылка уведомлений	БЕСПЛАТНО
Подбор сопутствующих товаров	БЕСПЛАТНО
Яндекс Рау и Сплит	3 500 Р
Бонусная и дисконт программа	3 500 Р
Интеграция с Ozon Seller	14 900 Р

Маркетплейс услуг

Клиенты могут получить обширный набор услуг – от разработки баннера, до SEO оптимизации – и все это прямо на нашем сайте ReadyScript.ru

Это стало возможно благодаря внедрению настоящего маркетплейса услуг, в котором наши партнеры предоставляют нашим клиентам электронные услуги, а мы контролируем качество и получаем комиссию за услугу связи с клиентом.



[Подробнее](#)



Краудфандинг

Краудфандинг - инструмент финансирования разработки модулей вскладчину для наших пользователей прямо на сайте Readyscript.

Мы выставляем лот (описание модуля), определяем сумму. Все клиенты, которые хотели бы получить указанную функциональность могут вложить свои средства, чтобы затем получить данную функциональность. В случае, если итоговая сумма лота не собирается, все деньги возвращаются клиентам в полном объеме.

Брошенные корзины

21 700 Р из 40 000 Р
Собрано

Сбор средств
с 27 июня 2018 по 31 сентября 2018

Статус
Разработка завершена

вклад ReadyScript: 10 000 Р

Общее описание модуля

Модуль «Брошенные корзины» предназначен для мониторинга брошенных корзин и побуждения пользователей к покупке. Ввиду того, что администратор будет видеть добавленные пользователем в корзину товары, а также иметь некоторые возможности для взаимодействия, появляется возможность сделать такое предложение пользователю, которое с высокой вероятностью завершится оформлением заказа.

Модуль будет предоставлять администратору следующие возможности:

1. Просмотр информации о пользователе (если он авторизован), в противном случае будет отображен ID гостя
2. Просмотр полного состава корзины, а также даты последнего взаимодействия с корзиной
3. Просмотр информации о последнем шаге оформления заказа, на котором был зафиксирован пользователь с данной корзиной
4. Поиск корзины по товару, пользователю, ID гостя
5. Редактирование состава корзины (добавление/изменение/удаление товаров, скидок)
6. Отправка пользователю сообщения в браузер, которое пользователь увидит при следующем открытии страницы интернет-магазина
7. Возможность ручной отправки письма на Email авторизованного владельца корзины
8. Возможность пользователя на сайте увидеть свой ID гостя при нажатии на горячую клавишу
9. Возможность массового выполнения операций (удаление корзин, отправка сообщения на Email)
10. Возможность быстрого создания купона на скидку для выбранных товаров

Важно: данный модуль предоставляет возможности для ручного мониторинга ситуации. Инструменты, связанные с автоматической рассылкой сообщений, представлены в модуле «Обычные и триггерные рассылки» в маркетплейсе.

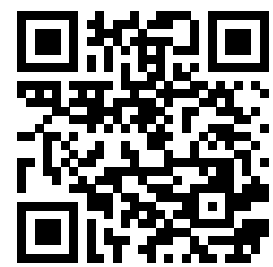
21 700 Р из 40 000 Р
Собрано

Начало сбора: 27 мая 2018
Окончание: 31 мая 2019

Вложить

Desktop приложение для Windows и OSx

Вспомогательные приложения для Windows и OSx для уведомлений о событиях интернет-магазина позволят менеджерам интернет-магазинов мгновенно реагировать на важные события: оформление заказ, вопрос от клиента, новая задача от начальства и т.д.



[Подробнее](#)



Мобильные приложения для администраторов и курьеров

Смотреть статистику, просматривать заказы, мгновенно получать Push - уведомления можно через специальное мобильное приложение для администраторов/курьеров в iOS или Android.

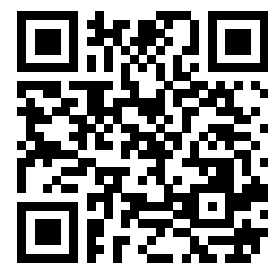


[Подробнее](#)



Площадка для проведения тендеров на разработку

Площадка для проведения тендеров на разработку
Инструмент, где наши пользователи могут описать свою задачу и получить предложения сразу от всех партнеров.



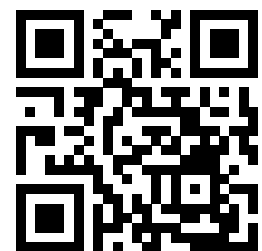
[Подробнее](#)



Партнерские программы

6 видов партнерских программ на любой вкус.

Партнеры, реселлеры, представители в регионах в автоматическом режиме могут зарегистрироваться, пройти аттестацию и получить статус партнера, а соответственно мотивацию к продвижению продукта



[Подробнее](#)



Управление бизнесом



Мы разработали удобное программное обеспечение для собственного бек-офиса, которое позволяет продавать наши продукты, контролировать бизнес-метрики и обслуживать наших клиентов максимально быстро.

Управление ReadyScript можно сравнить с управлением космического корабля, в кабине пилота которого вы можете видеть огромное количество метрик и множество рычагов воздействия на различные показатели.



Автоматизированные личные кабинеты клиентов и партнеров

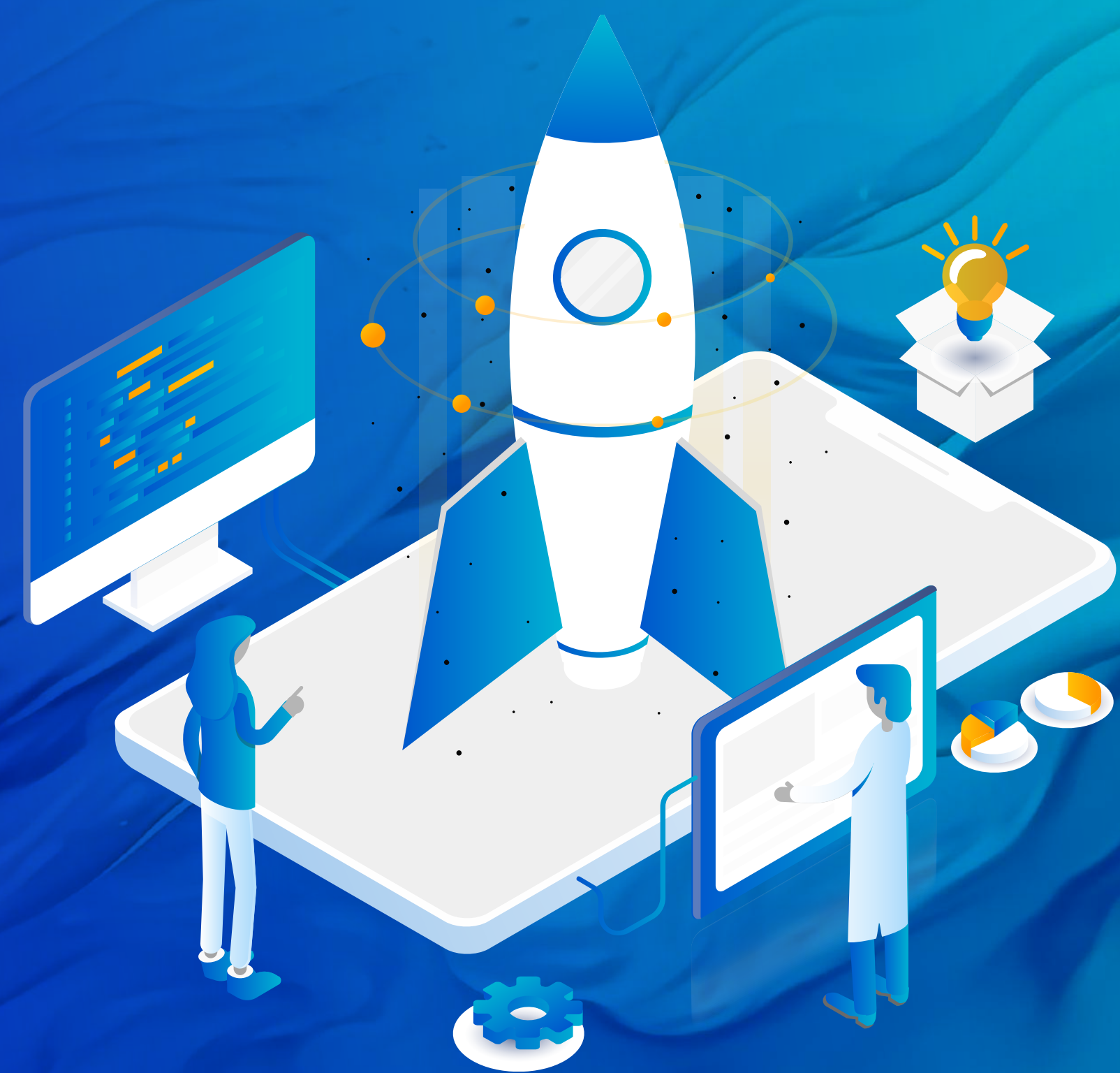
Все операции, которые можно автоматизировать, у нас автоматизированы. Личный кабинет – это комната самообслуживания, в которой клиент выполняет любые действия в любое время суток мгновенно, без выходных и перерывов.

Через личный кабинет можно управлять своим профилем, балансом на лицевом счете, своими магазинами в облаке, своими лицензиями, бухгалтерскими документами, партнерскими инструментами и даже управлять параметрами мобильного приложения сервиса ReadyScript Mobile.



Мониторинг

Информационная система ReadyScript хранит историю абсолютно всех показателей, необходимых для анализа состояния бизнеса в динамике.



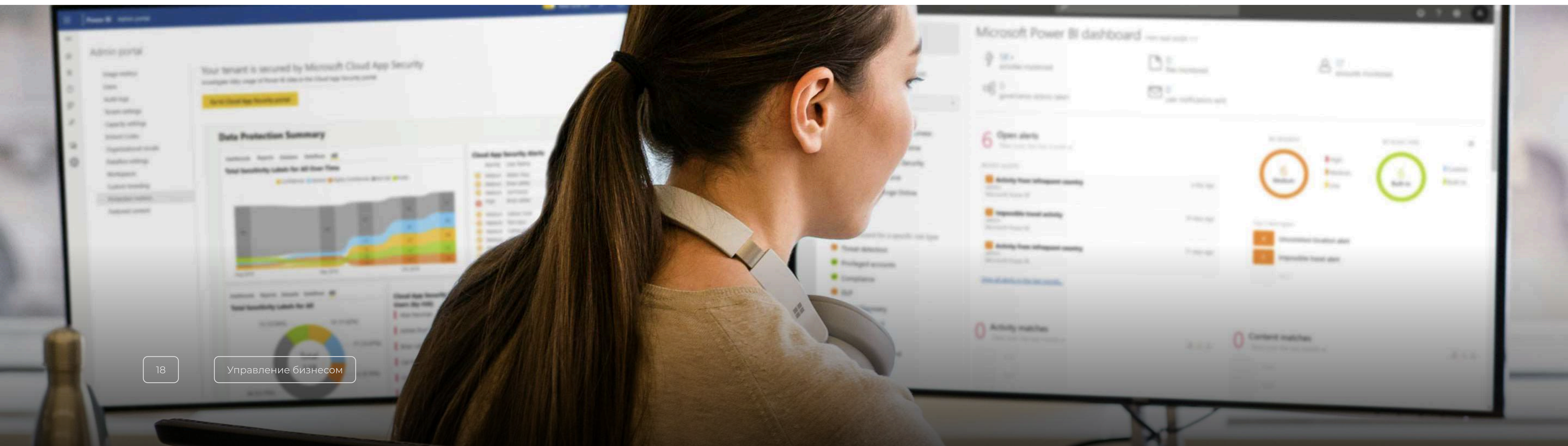
Трекинг установок

Мы фиксируем на каком домене в какое время производится попытка установки даже Trial версии ReadyScript

Интеграция с Microsoft PowerBI

Прямая интеграция позволяет строить информативные отчеты на ПК, Планшете и телефоне с графиками, показывающими изменение ситуации в динамике по многим показателям, среди которых:

- Количество заказов
- Сумма заказов
- Установки по месяцам
- Скачивания Trial версий
- Динамика регистраций пользователей
- Динамика установки модулей в маркетплейсе
- Динамика развития партнерской сети
- Динамика увеличения нагрузки на техническую поддержку
- Финансовые показатели





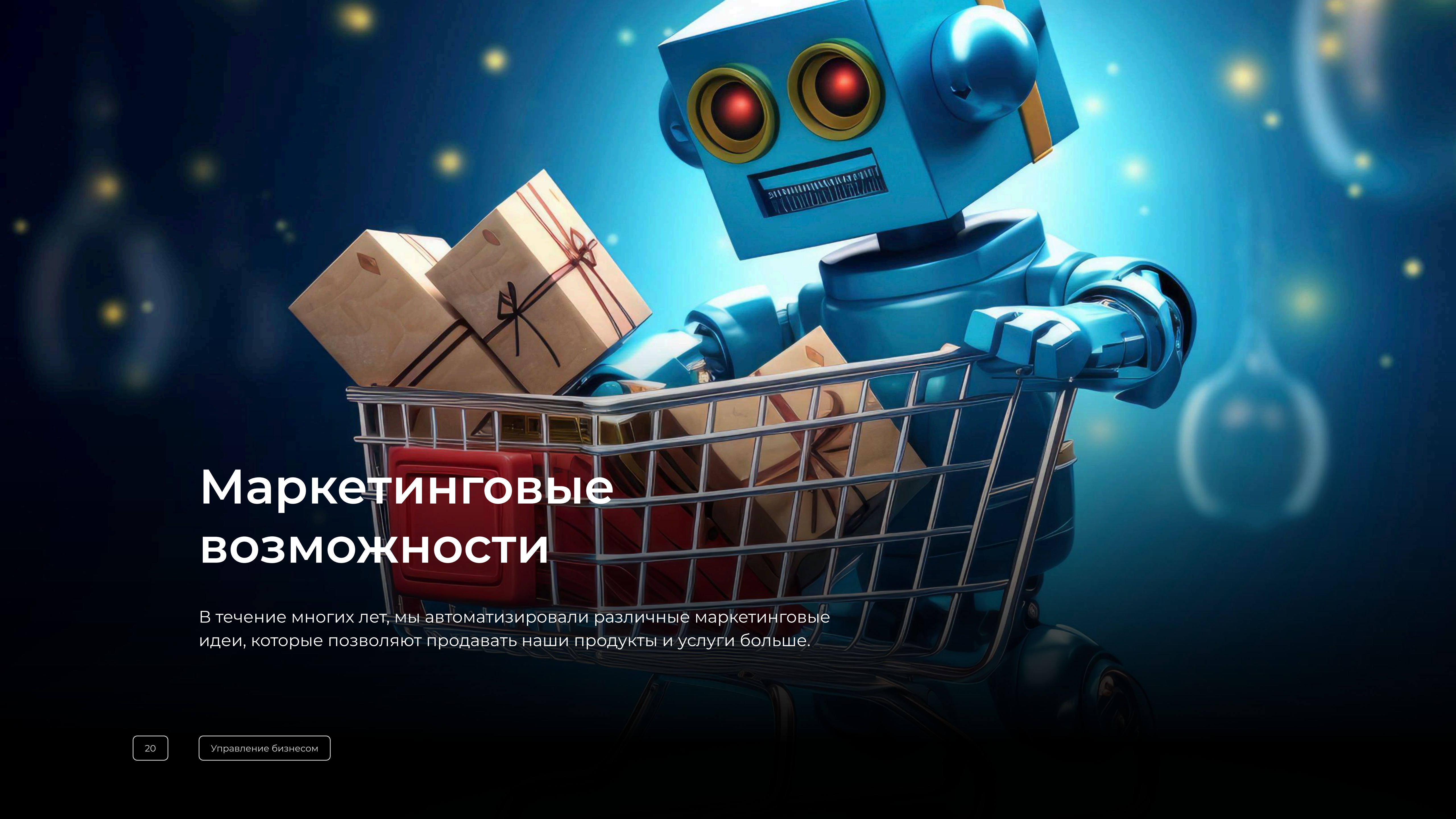
Генерация первичных документов

Клиенты могут самостоятельно выписывать счета в личном кабинете, а Акты выполненных работ абсолютно на все оказанные услуги - формируются в автоматическом режиме и сразу становятся доступны для скачивания клиентам в их личных кабинетах.

Внутренняя отчетность

ReadyScript формирует внутренние документы, такие как отчеты о выручке от Маркетплейса, от Маркетплейса услуг, от заказов, о выплатах по Комбо и множество других отчетов.

С помощью данных документов можно в реальном времени видеть эффективность различных направлений бизнеса.

A blue robot with glowing red eyes and a friendly expression is pushing a silver shopping cart. The cart is overflowing with several brown cardboard boxes, some of which are wrapped with red ribbons. The background is a dark blue space with glowing yellow particles and bokeh light effects.

Маркетинговые ВОЗМОЖНОСТИ

В течение многих лет, мы автоматизировали различные маркетинговые идеи, которые позволяют продавать наши продукты и услуги больше.

1

Различные уровни цен для партнеров

Автоматическая скидка при покупке обновлений в течении первого месяца.
Стимулирует продлевать подписку на обновления, не откладывая это на потом.
Стимулирует больше приобретать лицензий, чтобы перейти на следующий уровень цен.

2

Получение скидки за регистрацию (/promo/)

Отличный инструмент для захвата новых пользователей на различных мероприятиях. Страница легко трансформируется под конкретное мероприятие и позволяет пользователю получить обычную или максимальную скидку в зависимости от количества оставленных о себе сведений.

3

Собственная площадка для вебинаров

Прямо на сайте ReadyScript.ru разработана собственная вебинарная площадка, позволяющая рекламировать мероприятие на сайте, зарегистрироваться на мероприятие, непосредственно просматривать вебинар, просматривать запись вебинара после проведения мероприятия, задавать вопросы и получать на них ответы во время вебинара.

4

Нотификация на сайте (верхняя полоса)

На сайте ReadyScript.ru в момент появления самых горячих предложений отображается яркая полоса вверху сайта с информацией и ссылкой, которую невозможно не заметить.

5

Виджет «полезные модули»

Виджет показывает различные модули из маркетплейса с их краткими описаниями на главном экране административной панели магазинов всех пользователей. Это эффективный инструмент для продвижения модулей в маркетплейсе.

6

Инструмент подписки на новости при первом скачивании дистрибутива

При первом скачивании Trial версии дистрибутива платформы, ReadyScript деликатно предлагает подписаться на новости о скидках и акциях. С помощью данного инструмента ежедневно пополняется база подписчиков ReadyScript.

8

Доставка контента для виджета «Лучшие предложения»

При открытии новых интернет-магазинов в облаке, ReadyScript сразу предлагает обратить внимание на услуги, которые облегчат открытие нового магазина. Это эффективный инструмент для продвижения дополнительных услуг.

10

Скидка при покупке обновлений

Скидка при покупке обновлений в течении первого месяца после истечения предыдущей подписки. Стимулирует продлевать подписку на обновления, не откладывая это на потом.

7

Нотификация через Desktop приложения

ReadyScript предоставляет своим клиентам бесплатное приложение для Windows и Mac, которое мгновенно уведомляет о событиях в интернет-магазинах клиента. Но особенно важные новости мы можем транслировать в данное приложение всем нашим клиентам.

9

Продажа «Комбо»

Если клиент сразу серьезно настроен на развитие своего бизнеса в интернете, то наши комплекты Комбо – это самое выгодное предложение по приобретению коробочной версии платформы ReadyScript и сразу нескольких модулей из маркетплейса со скидкой. Вдохновлено Макдоналдсом и KFC.

11

Авто-бонусы за пост в социальных сетях

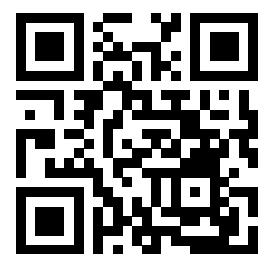
За пост в социальной сети с ссылкой на ReadyScript, мы автоматически увеличиваем срок получения обновлений для коробочных версий и срок использования продукта для облачных версий.

Партнерские программы

6 видов партнерских программ на любой вкус.

Партнеры, реселлеры, представители в регионах в автоматическом режиме могут зарегистрироваться, пройти аттестацию и получить статус партнера, а соответственно мотивацию к продвижению продукта.

Мы разработали множество партнерских программ, так как наши клиенты, которые попробовали наш продукт – это самые многочисленные и эффективные менеджеры по продажам. Мы обязательно должны их поощрять за привлечение новых клиентов.



[Подробнее](#)



1

Для друзей

Пользователь может зарегистрироваться в программе и получить промо-код. Данный промо-код он может передать своему другу. При покупке продуктов ReadyScript по данному промо-коду, друг получит скидку 10%, а создатель промо-кода 10% от суммы заказа себе на лицевой счет.

3

Для представителей в регионе

Данная программа предназначена для компаний-разработчиков, которые имеют свои офисы. В рамках данной программы мы предоставляем право продавать наши продукты совместно со своими услугами в регионах.

Мы публикуем всю информацию о нашем представителе в разделе Контакты на нашем сайте. Стать партнером представителем можно только после прохождения online аттестации на знание нашей продуктовой линейки.

5

Реферальная программа

Классическая реферальная программа, позволяет получить ссылку, распространяя которую можно получать процент от оплат всех привлеченных пользователей.

2

Для реселлеров

Программа для компаний, продающих программное обеспечение. Мы готовы продать партию лицензионных ключей по сниженной оптовой стоимости. Или готовы через API отгружать лицензии с пост-оплатой

4

Для разработчиков-специалистов

Разработчики имеют большие привилегии на сайте ReadyScript.ru, среди которых:

- Нарастающая скидка на продукты ReadyScript, в зависимости от количества купленных лицензий.
- Возможность получения заказов на разработку через инструментарий тендеров.
- VIP поддержка от разработчиков ReadyScript
- Специальный стикер, подтверждающий статус партнера
- Специальная тестовая NFS(Not-for-Sale) лицензия
- Возможность со своего счета для клиентов приобретать лицензии и модули в маркетплейсе.
- Возможность получать вознаграждение от некоторых покупок своих клиентов

6

За рекламные действия

Для тех, кто уже нашел в нашем продукте всё необходимое для построения интернет-продаж и готов рассказать об этом своим друзьям! Скидка до 10% предоставляется за публикацию позитивной истории о знакомстве с ReadyScript.



Система массовых выплат на Яндекс.Деньги, Visa/Mastercard, Банковский счет

Когда нам нужно массово произвести выплаты нашим пользователям, мы это не делаем вручную.

Специально разработанный раздел административной панели отображает сумму бухгалтеру, которую необходимо перечислить на счет обеспечения, а затем нажатием одной кнопки средства со счета обеспечения переводятся всем пользователям, создавшим в своем личном кабинете заявку на вывод средств.

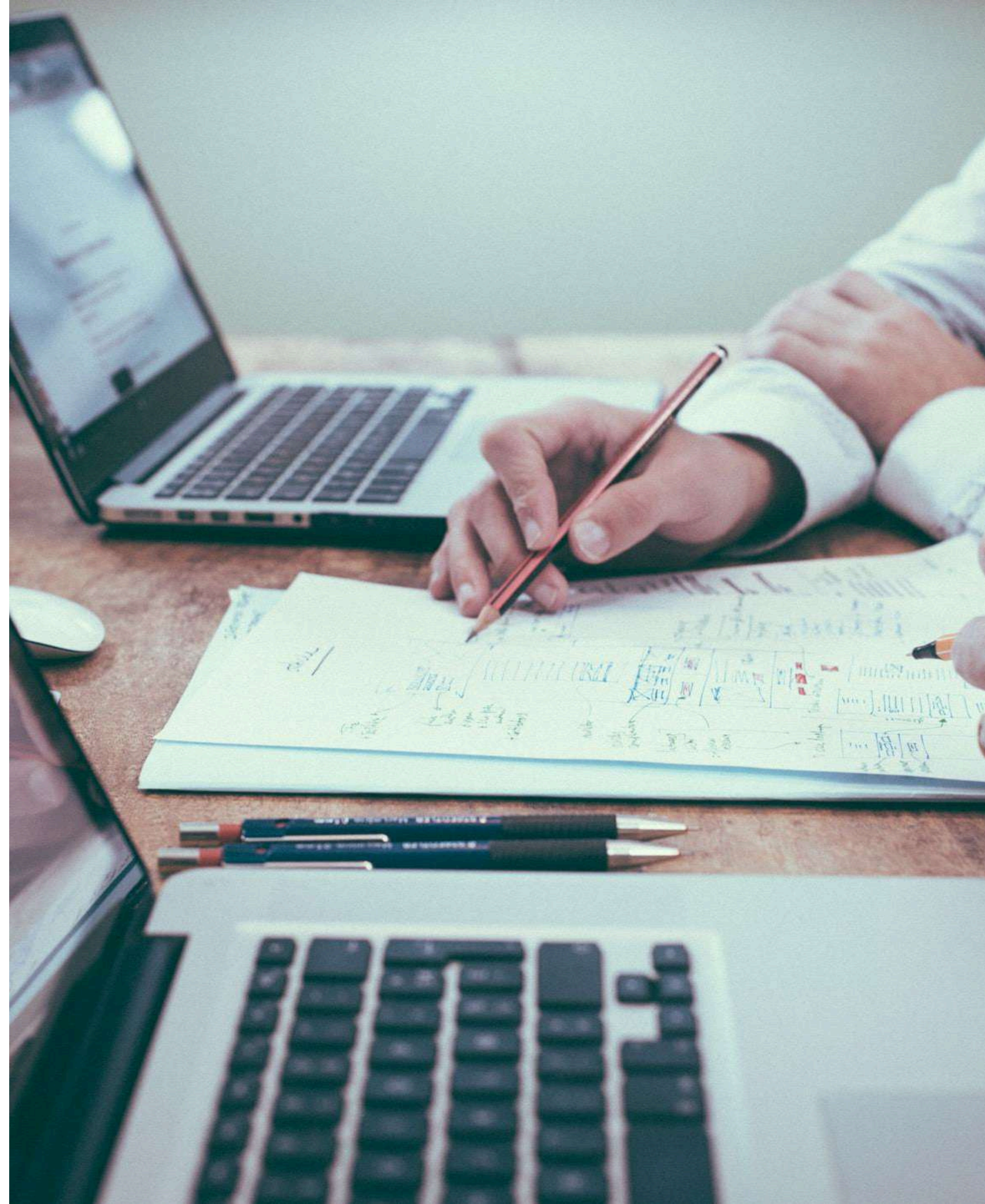
Гибкая система лицензирования

Так как мы уверены в качестве наших продуктов, мы создали самую гибкую систему лицензирования, которая позволяет еще не определившись с покупкой пользователям за очень небольшую стоимость покупать временные лицензии наших продуктов.

Подавляющее большинство пользователей временных лицензий позже приобретают бессрочную лицензию, увеличивая при этом стоимость продукта.

Организация работы

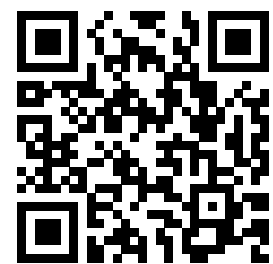
Мы уделяем огромное внимание автоматизации наших внутренних процессов. Это позволяет нам держать сервис на высоком уровне, быстро получать обратную связь на все наши новые разработки, а также закрывать все внутренние задачи согласно внутренним регламентам качества.



Сбор пожеланий

Каждый клиент может оставить пожелание о конкретной функциональности, которой ему не хватает в продуктах ReadyScript. Если за данное пожелание проголосуют много пользователей, то это учитывается при составлении планов на следующую волну улучшений продуктов.

Для сбора пожеланий, мы разработали собственное ПО.



[Подробнее](#)

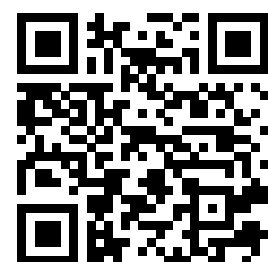


Поддержка

Мы оказываем поддержку по всем возможным каналам.

- Горячая линия 8-800
- Online консультант на сайте
- Тикет-система по Email'у
- Кабинет поддержки на сайте helpdesk.readyscript.ru
- Форум

Для качественного оказания поддержки, мы разработали собственное ПО, интегрированное с почтовым сервером и информационной системой ReadyScript, специально оптимизированное под задачи специалистов поддержки. Специалист поддержки видит всю информацию по обратившемуся клиенту, имеет возможность безопасно перейти в административную панель магазина клиента, без запроса логина и пароля у клиента.



[Подробнее](#)

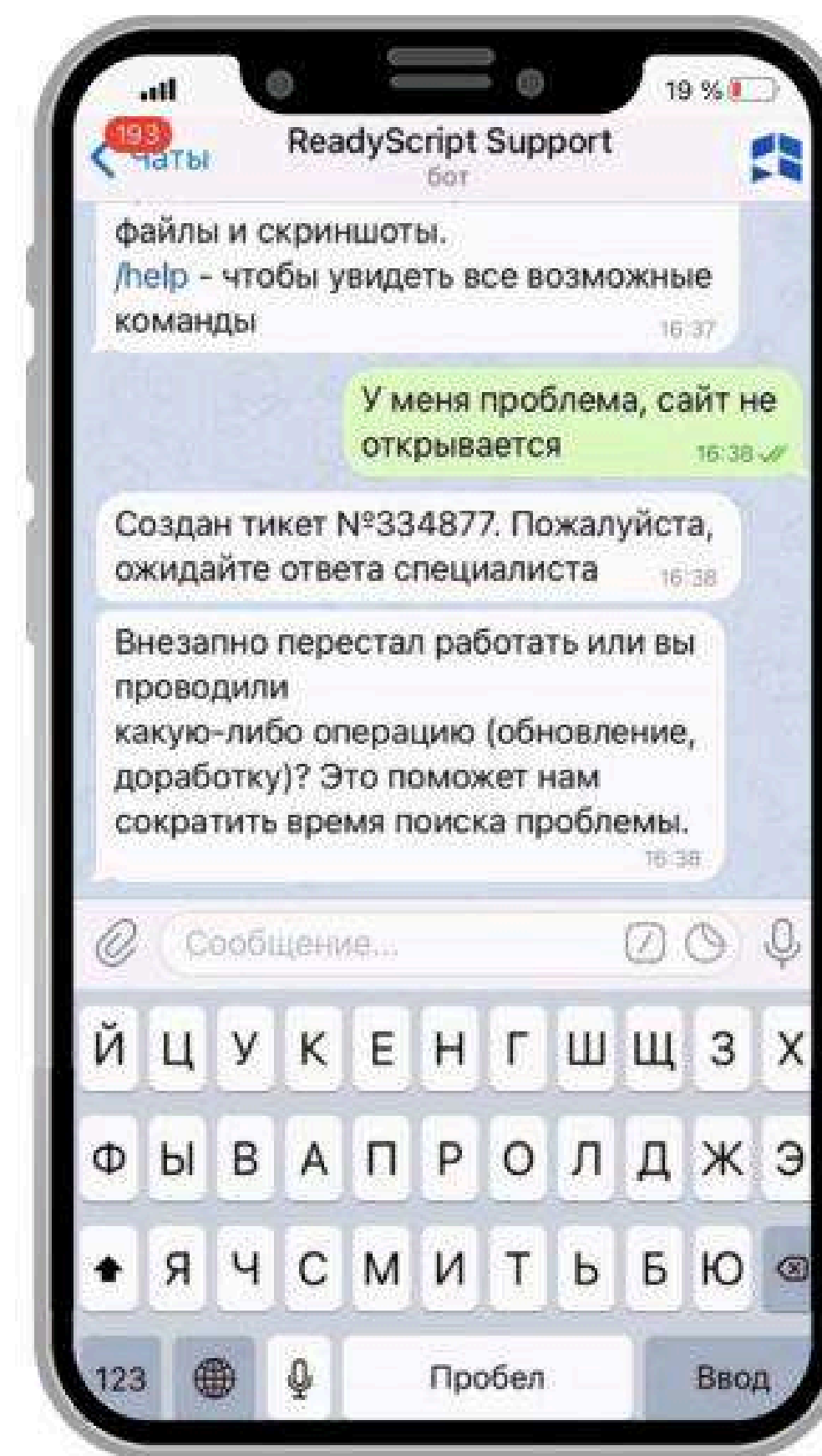


Премиальная поддержка через Telegram-чат

Мы разработали услугу, которая обеспечивает страховку для крупных индивидуальных проектов на случай нештатной ситуации.

В рамках данной услуги можно обращаться в поддержку через telegram и получать помощь в регламентированные сроки.

Услуга предоставляется по подписке.



Документация

Для самостоятельного изучения платформы у нас есть 4 вида документации. Документация облегчает поддержку, так как всегда можно предоставить клиенту ссылку на уже готовый материал по конкретному вопросу клиента.

- Пользовательская документация (online/pdf)
- Документация для разработчиков (online)
- Видеоуроки на youtube-канале ReadyScript Live
- Статьи в блоге на сайте ReadyScript



[Подробнее](#)

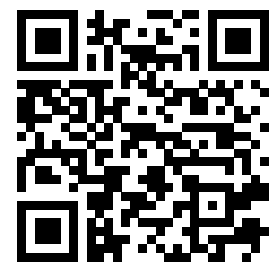


Платная разработка

Любой бизнес – уникален, а платформа ReadyScript настолько гибка, что позволяет удовлетворить потребности любого бизнеса с помощью индивидуальных доработок.

Ежедневно, мы получаем большое число заявок на доработки от клиентов, оцениваем их и ставим в очередь на разработку.

Любые общественно значимые доработки, мы включаем в дистрибутив новых версий наших продуктов.



[Подробнее](#)



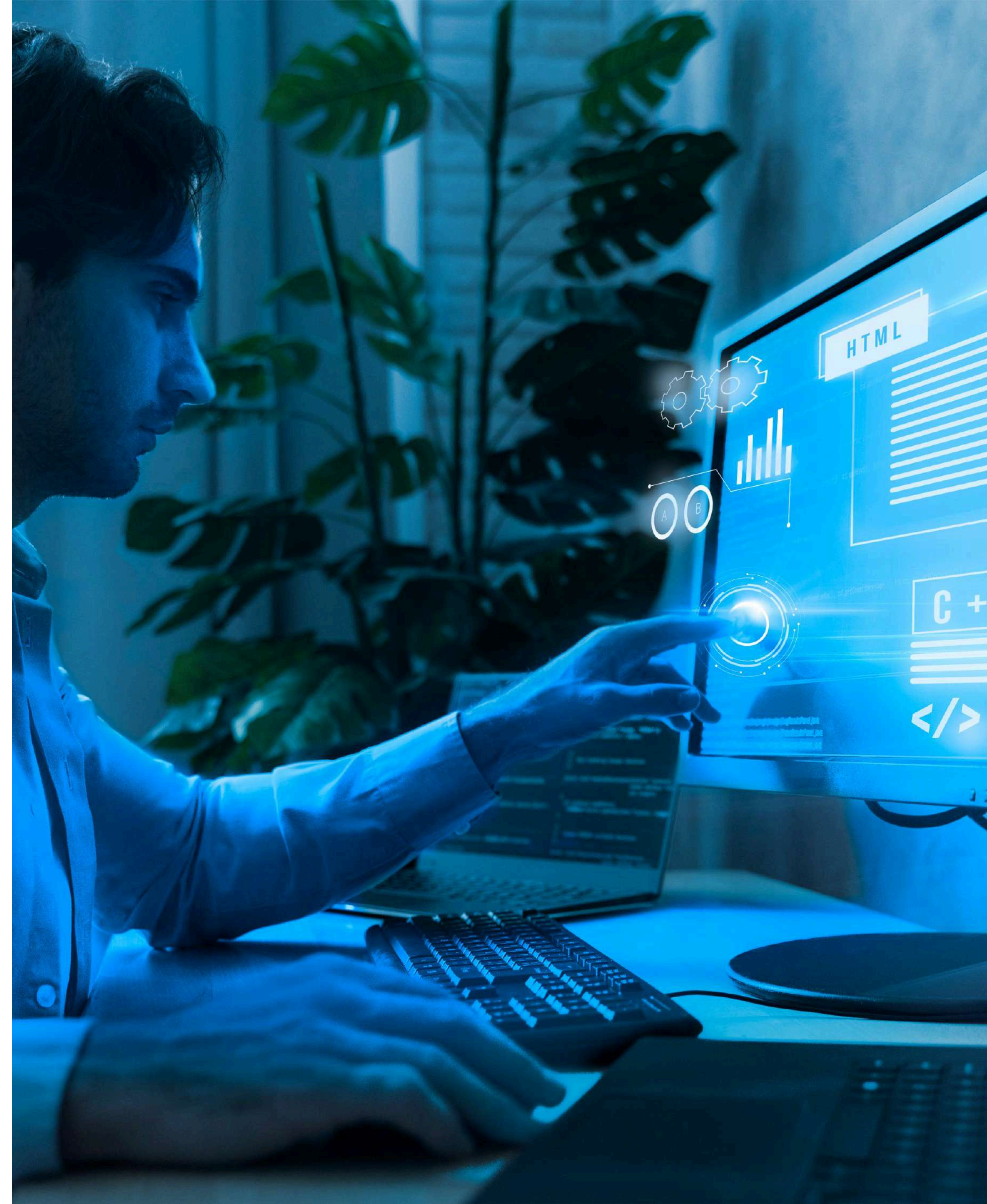
Продакшн

Процесс выпуска новых версий платформы ReadyScript полностью автоматизирован и построен согласно концепции Continuous Integration.

Выпуском платформы занимается продакт-менеджер, который запускает скрипт, инициализирующий запуск предварительных тестов, а затем выпуск сперва Beta-версии, а после и Release-версии.

Новые версии платформы автоматически публикуются на сайте и облаке ReadyScript, становятся доступны в центре обновления для всех пользователей.

ReadyScript всегда поддерживает только одну – самую свежую версию платформы, что наиболее оптимально с точки зрения ресурсов разработчиков.



Организация работы в офисе

Dash-board

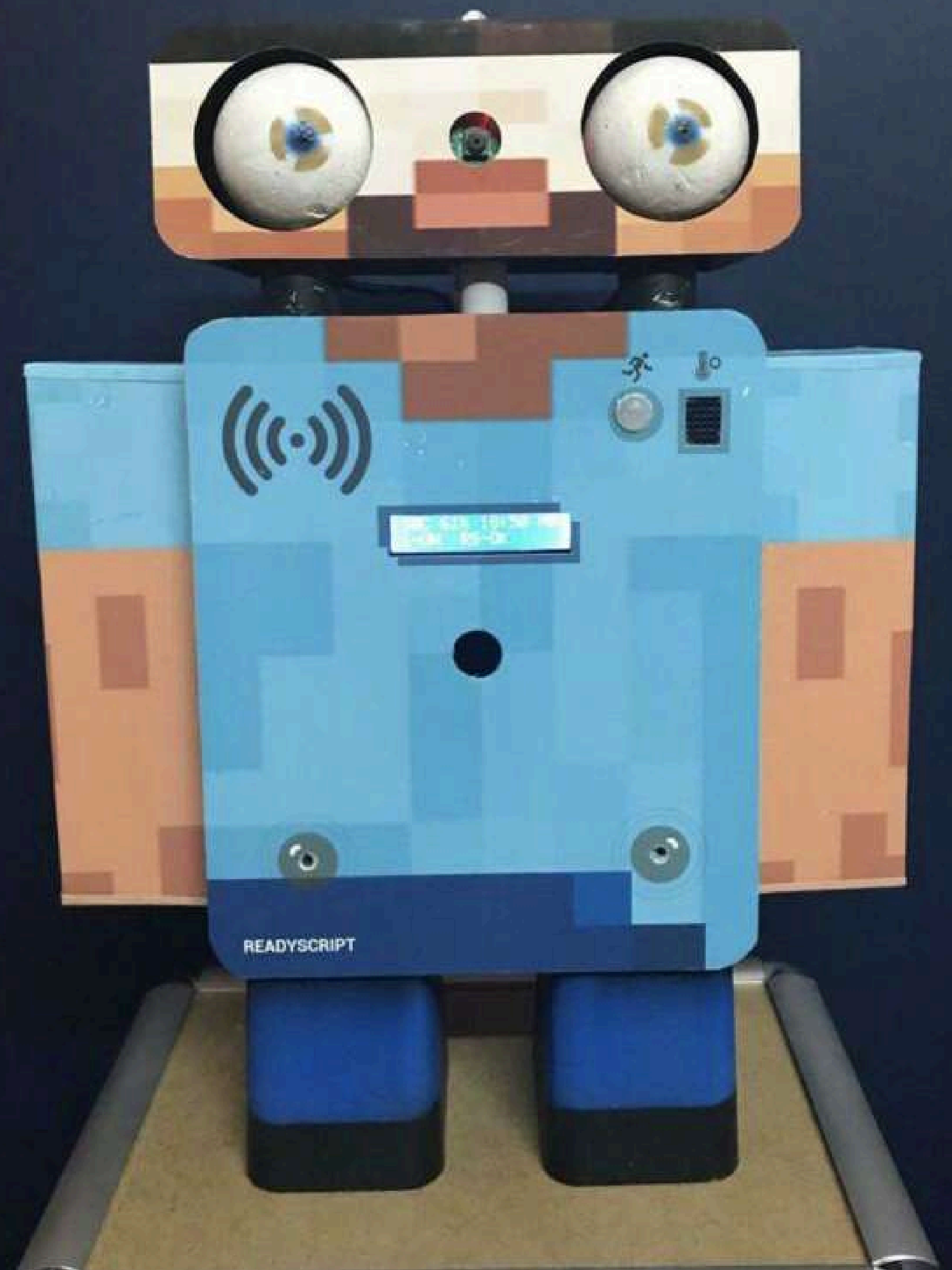
Для оперативного контроля за ситуацией, мы используем мониторы в офисе с формируемыми в реальном времени графиками и показателями.

Роботы

Для внутренних нужд, формирования табеля учета рабочего времени сотрудников, информирования и развлечения, мы создали офисного робота, которого назвали Стивом.



[Подробнее](#)



Вклад в узнаваемость

На протяжении восьми лет, мы вкладывали наши силы и средства в рекламу наших продуктов.

Расскажем об этом подробнее...

Интеграционная задача online-сервиса

Экспорт товаров на торговые площадки и социальные сети

Средняя доля выручки, у B2C компаний, которые используют социальные сети в качестве каналов продаж в среднем 29,6%*

*По данным исследования Яндекс.Кассы, Data Insight за 2018 год



Яндекс Маркет



Avito

Google Merchant



Бренд бук

После разработки фирменного стиля, у нас появился объект продвижения – конкретный логотип, бренд, фирменный стиль.

Мероприятия

ReadyScript является организатором Retail-форума на юге-россии «Точка продаж».

tochkaprodazh.ru

Блог и статьи на сайте

Более 170 публикаций в блоге ReadyScript

readyscript.ru/blog/

Внешние публикации

Статьи на Habrahabr
Интервью на RBC
Статьи на VC
Публикации на портале CMS-Magazine.
Статьи на Spark

Социальные сети

Сообщество в ВК – 4 356 участников
Группа в Facebook – 1 806 участников
Канал на youtube – 139 подписчиков

Вебинары

Проведено 8 вебинаров по состоянию на 20.09.2021

readyscript.ru/webinars/



Монетизация

В ReadyScript доход от электронных услуг значительно диверсифицирован.

- Доход от продажи бессрочных и временных лицензий для коробочных версий
- Доход от ежегодных продлений подписок на обновления для коробочных версий
- Доход от ежемесячных подписок за аренду магазинов в облаке
- Доход от комиссионного сбора в маркетплейсе
- Доход от краудфандинга
- Доход от услуг платной поддержки и разработки
- Доход от комиссионного сбора в маркетплейсе услуг
- Доход от услуги «Настройка магазина под ключ»
- Доход от сервиса аренды мобильных приложений ReadyScript Mobile
- Доход от продажи SMS-услуг
- Доход от услуги «Премиальная поддержка»

Цифры

2012

Год основания

131

Партнеров – разработчиков

20

Партнеров представителей
в 14 городах России

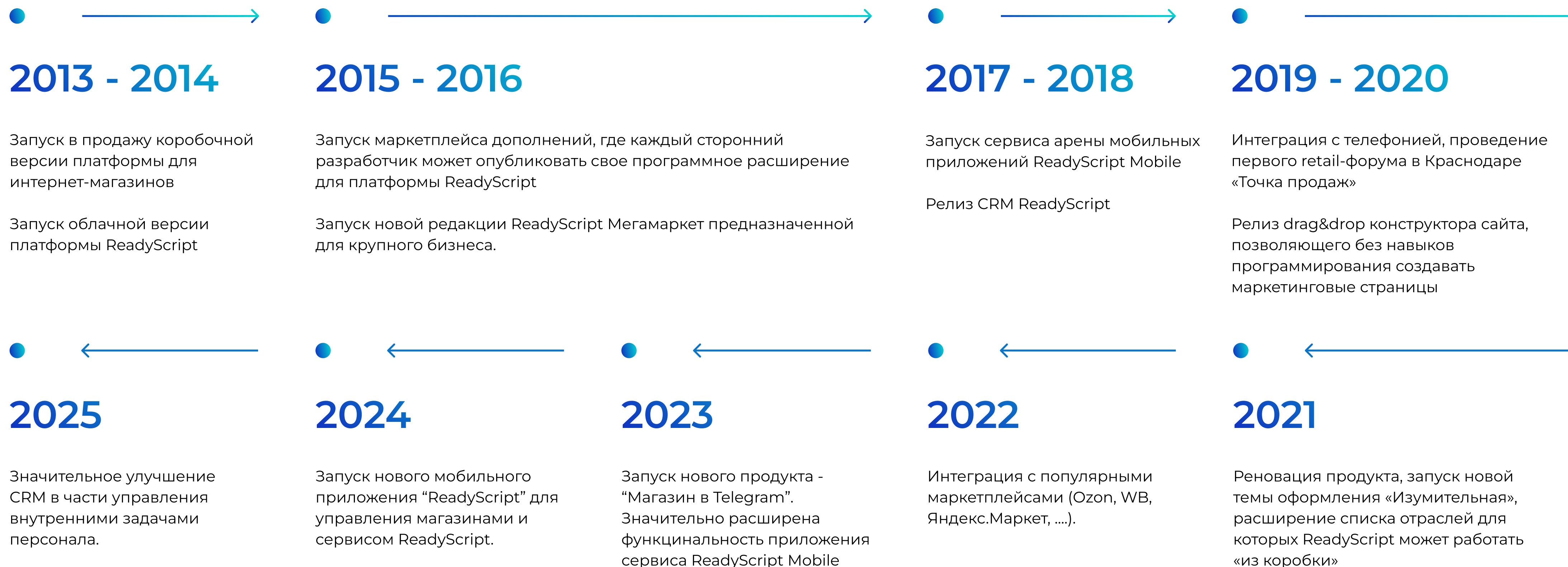
20 000+

Всего установок ReadyScript

200+ млн. руб.

Самая большая выручка в месяц одного
интернет-магазина на платформе
ReadyScript: 200+ млн. руб.

Этапы развития компании



Возможные пути развития платформы:

1

Разработка WMS системы (Warehouse Management System), для организации хранения товаров на небольших складах

2

Разработка POS терминалов, которые используют интернет-магазин как БД в Offline магазинах

3

Усиление направления мобильной разработки (развитие курьерских, клиентских приложений)



Интеллектуальная собственность

Все исходные коды наших программных продуктов зарегистрированы в федеральном институте промышленности и собственности и имеют соответствующие свидетельства.

Технологии

Мы используем самые популярные и оптимальные для наших задач технологии. Мы подбираем так технологии, чтобы большинство наших партнеров веб-разработчиков могли свободно в них разобраться.

Платформа для интернет-магазинов ReadyScript:

PHP 8.1+

MVC

ORM

Hooks

Behaviour extension

JSON API

Mysql

Сервис ReadyScript Mobile:

Angular

Ionic Framework

Desktop приложения для Windows, Mac:

Electron JS

Angular



CEO, founder

Полторанин Артем, 38 лет.
2 высших образования: Инженер-программист ВТ и АСУ, переводчик (англ. Яз) в сфере профессиональных коммуникаций.

Ключевые члены команды

Руководитель мобильной разработки

Данчевский Герман
Высшее техническое образование

Руководитель службы поддержки

Чемерисов Данил
Высшее техническое образование



Потенциал и вариативность платформы

ReadyScript – это готовая площадка для организации торговли любых программных продуктов и услуг, объединенных одним брендом.

Платформа позволяет быстро расширять линейку ИТ-продуктов, т.к. покрывает все потребности для организации демонстрации продукта, приема денег, выдачи online-чеков, генерации лицензий, формированию всех бухгалтерских документов, построению отчетов для менеджмента, организации поддержки продукта всеми способами, маркетинговому продвижению продукта и т.д.

ReadyScript – при определенных кастомизациях может выступать в качестве бек-офиса для любых online-сервисов, которые только можно придумать: от продажи билетов на мероприятия до сервиса организации платного online обучения. Это возможно благодаря модульности и максимальной гибкости существующих абстракций в платформе.

Открыты к диалогу

Мы всегда открыты к дружбе и партнерству. Мы ищем надежных партнеров, которые помогут нам построить сильную и динамично развивающуюся компанию с целью совместного развития рынка eCommerce Software и получения прибыли.

Мы ищем компетентных партнеров, которые:

- Помогут нам расширить аудиторию наших партнеров-разработчиков, выйти на новые региональные рынки.
- Привнесут в нашу компанию новую бизнес-компетенцию (например, нас интересует кооперация с производителями POS терминалов, терминалов самообслуживания, касс по части разработки ПО.).
- Заинтересованы в информационном партнерстве. (мы готовы производить контент на тему eCommerce, давать интервью, участвовать в вебинарах, комментировать мировые новости и тренды eCommerce)
- Поверят в нашу команду и наши компетенции и инвестируют в бизнес живые деньги.

Мы готовы рассматривать разные варианты сотрудничества:

- Взаимовыгодное информационное сотрудничество без денег
- Выплата процентов от суммы привлеченных средств клиентов
- Совместное развитие проектов, за вклад живых денег. (от 50 млн. рублей)

Что мы готовы предложить нашему партнеру?

- Компетентную команду с опытом, подтвержденным на деле. (все наши сервисы работают, доступны в интернете и приносят деньги)
- Кристальную юридическую чистоту и открытость
- Четкое следование совместно намеченным планам по развитию компании
- Добрые дружеские и партнерские отношения



Контакты для связи:

ReadyScript.ru

mail@ReadyScript.ru

+7(861)248-83-80

